

20140717

おんびっと株式会社様 主催セミナー

あなたのひとことで患者さん・利用者さんが助かる！！

障害年金で患者さん・利用者さんの生活に潤いを！

プログラム

- ・障害年金の社会的な問題

(都市部での受給率は推定3~4割?)

- ・誤解されている障害年金と正しい障害年金

- ・実際の取り組み事例のご紹介

- ・質疑応答

お伝えしたい “想い”

三島事務所とは

わたしたちの基本理念

社会的な問題で困っている人を助けたい

わたしたちのビジョン

■企業の人財強化のためのオンリーワンのサービスを提供する

他にない魅力ある商品・サービスの提供を通じてお客様へ感動を与えたい

■提案型事務所

社労士業を企業の課題を解決する事業と捉え、課題解決を通じて日本を元気にしたい

実際の取り組み事例のご紹介

弊社の取り組み × おんびっと(株)

弊社の取り組み × 他社様

三島事務所コンセプト “医療・介護事業者様のファンを増やす！”



1 三島事務所サービス

年金

- 個人の年金相談・手続き代行
- 年金相談会の開催

助成金

- 助成金の相談・申請代行

はたマキ(育児期女性などの就労支援)

- 短時間勤務制度等の働き方の見直し

研修・教育

- 社員の能力開発

基本業務

- 基幹業務
- 相談・アドバイス
- 保険関係手続き
- 給与計算・賞与計算
- 定例セミナー(顧問先無料)

全てのサービスを網羅する
トータルソリューションが実現可能！
ワンストップですべて解決できます。

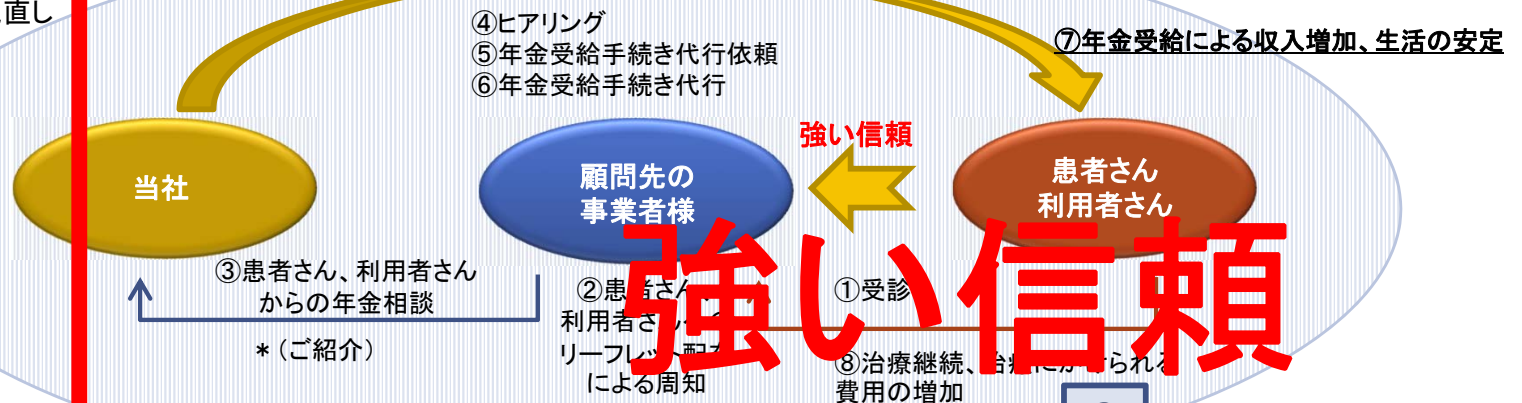
障害年金手続きの相談ができる
年金相談会を開催する

“評判の” 社会的な問題

2 患者さん、利用者さんのメリット

- 障害年金を受給できた場合、患者さん・利用者さんには、次のようなメリットがあります。
- 収入の増加により金銭面の不安を解消し、生活の質を向上することができます。
 - 経済的な事情による治療やサービス利用の中断を防止することができます。
 - 治療にかけられる費用の増加

『三島事務所サービス』の仕組み



強い信頼

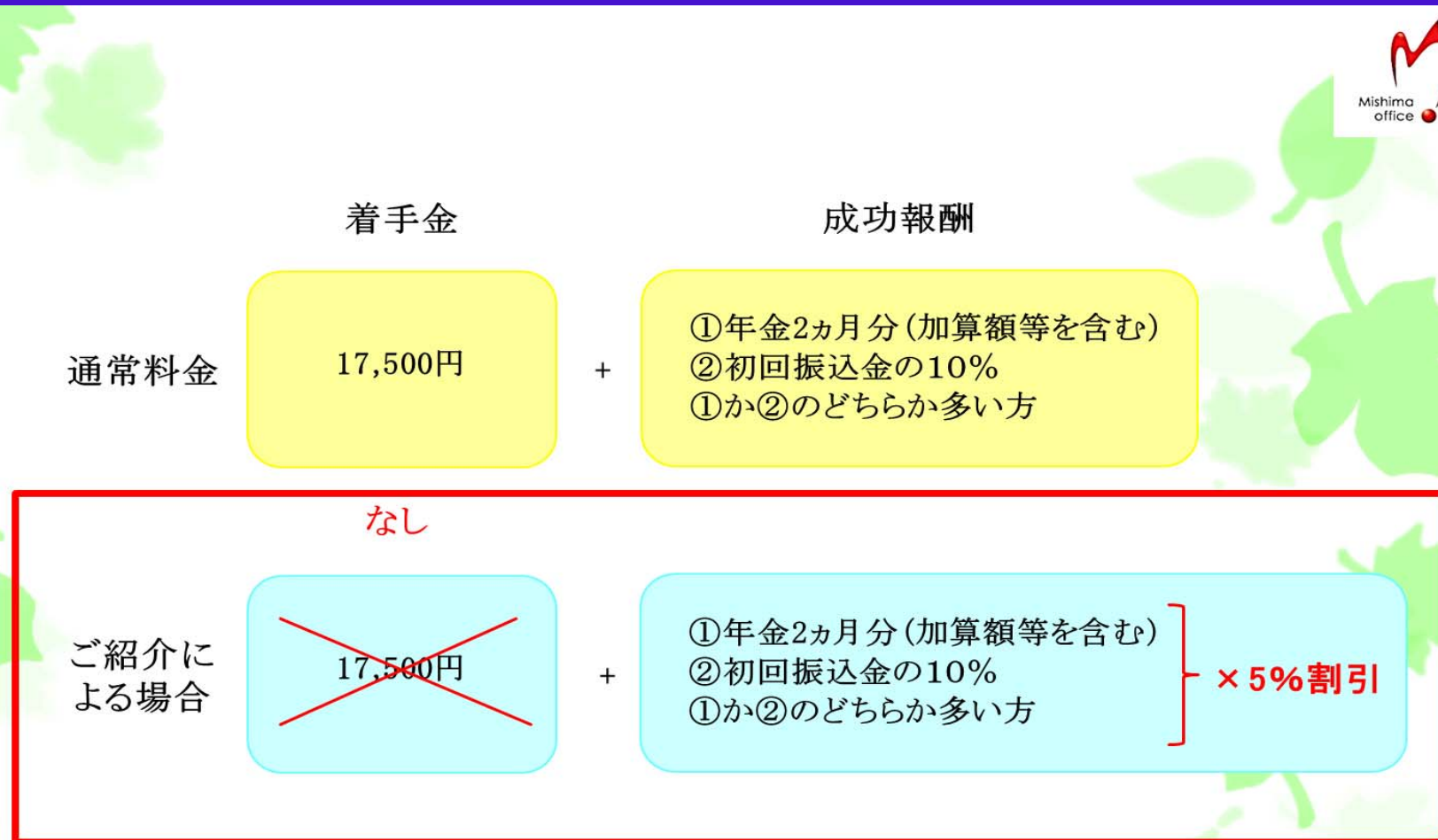
3 顧問先の事業者様のメリット

- リーフレットの配布だけで、障害年金手続きという高付加価値サービスの提供が行える
- 他にない医療・介護事業者様として差別化が図れる
- 患者さん、利用者さんの満足度が上がり、事業者様のファンが増える
- 生活の安定しない患者さん、ご利用者さんも生活が安定し、未回収リスクの低下、顧客化ができる
- 患者さん・利用者さんの収入増加や治療にかけられる費用の増加により収益が向上する
- 年金相談会により新規顧客の獲得を推進できる

さらに、年金相談会の開催により新規顧客の獲得を推進



おんびっと株式会社様からご紹介の場合



* 消費税は、別途かかります。

* 上記成功報酬が10万円未満の場合は、10万円となります。

(5%割引の場合は、9万5千円)

おんびっと株式会社様

訪問看護事業

ご相談件数はすでに5名
実際の手続き開始 1名

ちらしの配布

地域包括支援センター様へコンセプトと障害年金の案内をし、連携中

営業ツールに障害年金の申込書を同封

多くのソーシャルワーカー様と障害年金をキーワードに連携中

コンセプト導入 A社

訪問看護事業

管理者向け障害年金説明会開催

ちらしの配布

ケアマネージャー・ソーシャルワーカー向け
セミナーを企画中

コンセプト導入 B社

障害者就労移行支援事業

地域の病院向け、ソーシャルワーカー向け
セミナーを7月に実施するため準備中

セミナーを3ヶ月に1度、定期開催し、地域との
連携を強化。キーマンに参加を呼びかけ。

7/18セミナー開催決定

7/16現在32名の参加

つながりのはじまり

ソーシャルワーカー様

困っている目の前の患者に障害年金の手続きをしてあげたいが、手が回らない

想いに共感してくださったソーシャルワーカー様が、つながりだけで、**15名**

ぜひご協力ください

おんびっと株式会社 × 三島事務所

おんびっと株式会社と弊社は、連携して、障害年金の手続きサポートまで対応できるしくみをつくっております。障害年金の受給が想定されるような方々がいらっしゃいましたら、まずは、**おんびっと株式会社**までご連絡をお願いいたします。